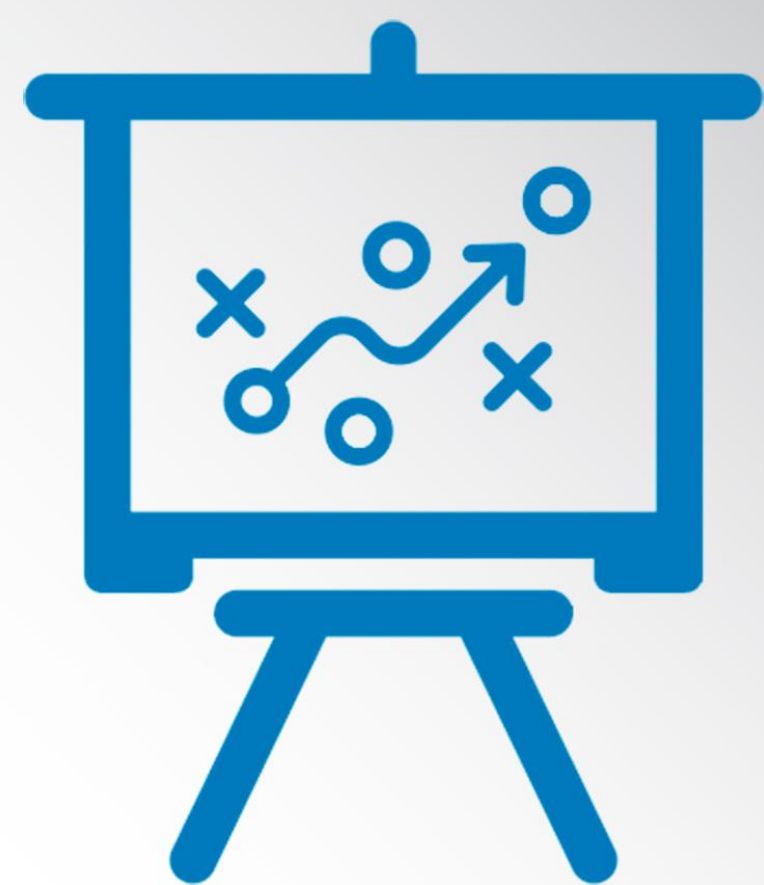




Plan Personalizado Escuela Online

Carolina

Indice

¿Quiénes somos?	03
Ficha que completaste	06
Alumnos Potenciales	07
Estrategias de Marketing	09
Proyección Económica Anual	12
Pepitas de Oro	14
Plan Personalizado	18
¿Te ayudamos?	20
Tu video del futuro	37

¿Quiénes somos?



Abel Aubone
CEO de Vidroop

En **Vidroop** somos una **plataforma creadora de Escuelas Online**, con más de **15 años de experiencia** ayudando a formadores, coaches y expertos a **crear, lanzar y escalar sus negocios de formación online**.

A diferencia de otras plataformas, en Vidroop **no solo te damos la tecnología** para montar tu escuela online, sino que además **te enseñamos paso a paso cómo crear y vender tus cursos** de forma profesional.

Nuestra tecnología está diseñada con los principios de **Neuroeducación, Educación Emocional y Programación Neurolingüística (PNL)**, lo que hace que tus alumnos aprendan mejor, se mantengan motivados y finalicen sus formaciones con éxito.

Uno de nuestros mayores logros es el desarrollo del **Mapa del Aprendizaje**, un sistema exclusivo que ha permitido que hasta **el 92,4% de los alumnos** que inician una formación en Vidroop **la terminen con éxito**, frente al promedio del 12,6% de otras plataformas del mercado.

Actualmente, Vidroop cuenta con **miles de formadores en más de 56 países**, consolidándose como **referente mundial en la fusión entre tecnología educativa y neuroeducación aplicada**.

Este Plan Personalizado fue creado por nuestro equipo con el propósito de **mostrarte el potencial real de tu proyecto** y ayudarte a descubrir **cómo transformar tu conocimiento en una escuela online rentable, humana y sostenible**.





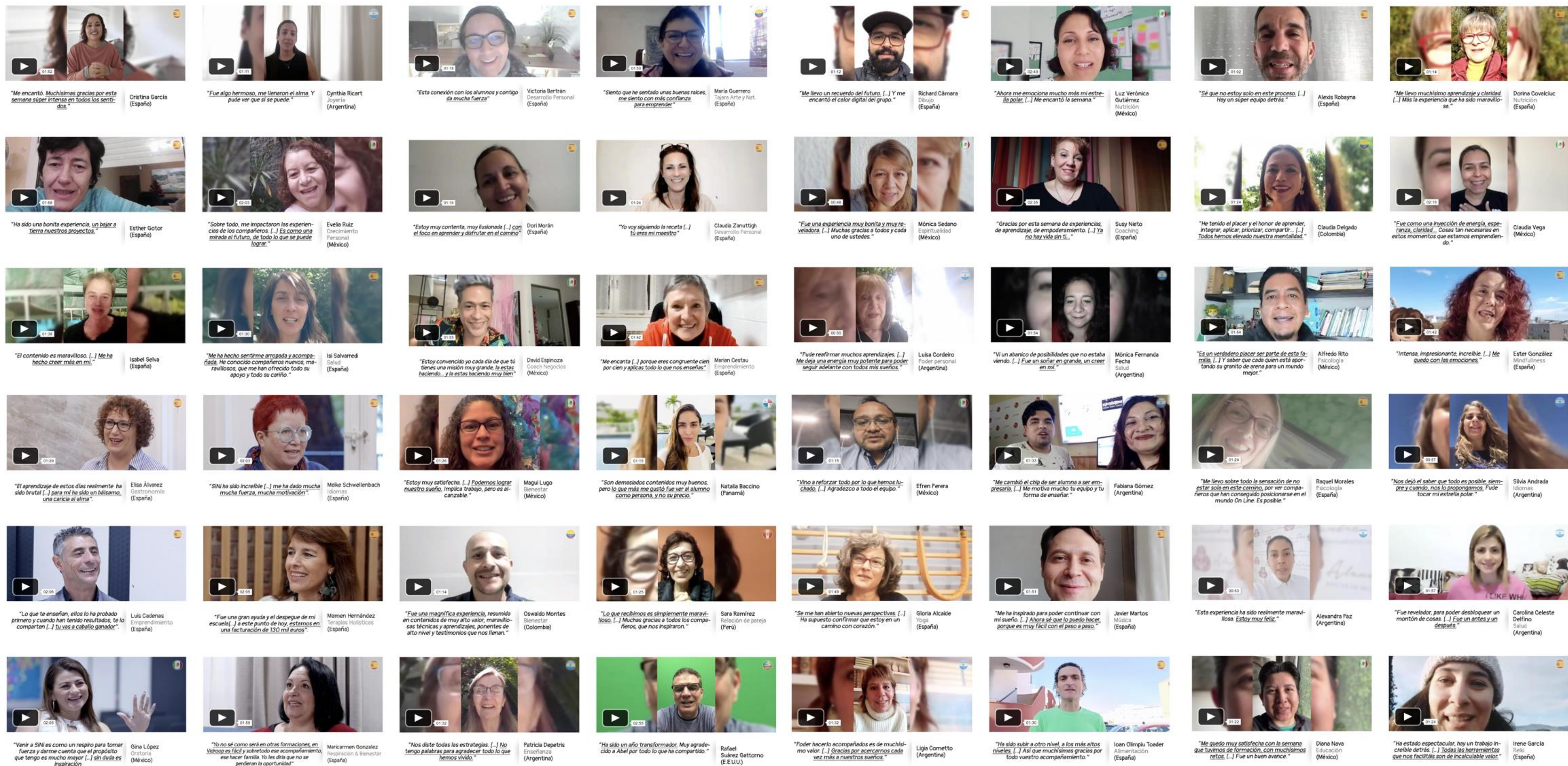
Ventas clientes Vidroop que asistieron a nuestra formación presencial Siguiente Nivel (SiNi)

4.117.578,54 dólares

11.151 formaciones online

Más de 1.000 historias que inspiran...

5



Formulario que completaste

6

1. ¿Cuál es tu situación actual?

Vendo cursos online pero quiero crecer más

2. ¿Qué temática ya enseñas o tienes pensado empezar a enseñar online?

Consumos digitales

3. ¿Qué conseguirán tus alumnos gracias a tu formación? (Promesa Formativa)

Formación

4. ¿Tienes cursos ya creados? (bajo, medio y alto precio) ¿A qué precio los estás vendiendo?

Sí

5. ¿Qué te gustaría lograr con tu escuela online?

Crece en ventas

6. ¿Estás dispuesto a invertir tiempo y dinero en tu negocio de formación online?

Sí, estoy listo para invertir en serio

7. ¿Qué tipo de ayuda sientes que necesitas más ahora?

Hacer publicidad paga en Meta (Facebook e Instagram) para conseguir más alumnos

Escalar lo que ya tengo para vender más

8. ¿Qué facturación anual te gustaría alcanzar con tu escuela online?

Menos de 20.000 dólares al año



Alumnos Potenciales: Consumo Digital

Gracias a la herramienta “Facebook Insights” analizamos tu temática y encontramos que, en tu caso, Carolina hay más de **50 millones de personas interesadas en habla hispana**.

¡Felicitaciones! Este es un mercado con gran potencial, y aplicando las estrategias de marketing correctas podrás llegar a muchos de esos alumnos y convertirlos en parte de tu comunidad.

Mirá a continuación todo el potencial que está a tu alcance.

Alumnos Potenciales

8

Entre 50 millones a 58 millones de personas

Las estimaciones se basan en las ubicaciones y los criterios de segmentación seleccionados e incluyen factores como el comportamiento de los usuarios de Facebook, los datos demográficos y el lugar.



Hombres

49%



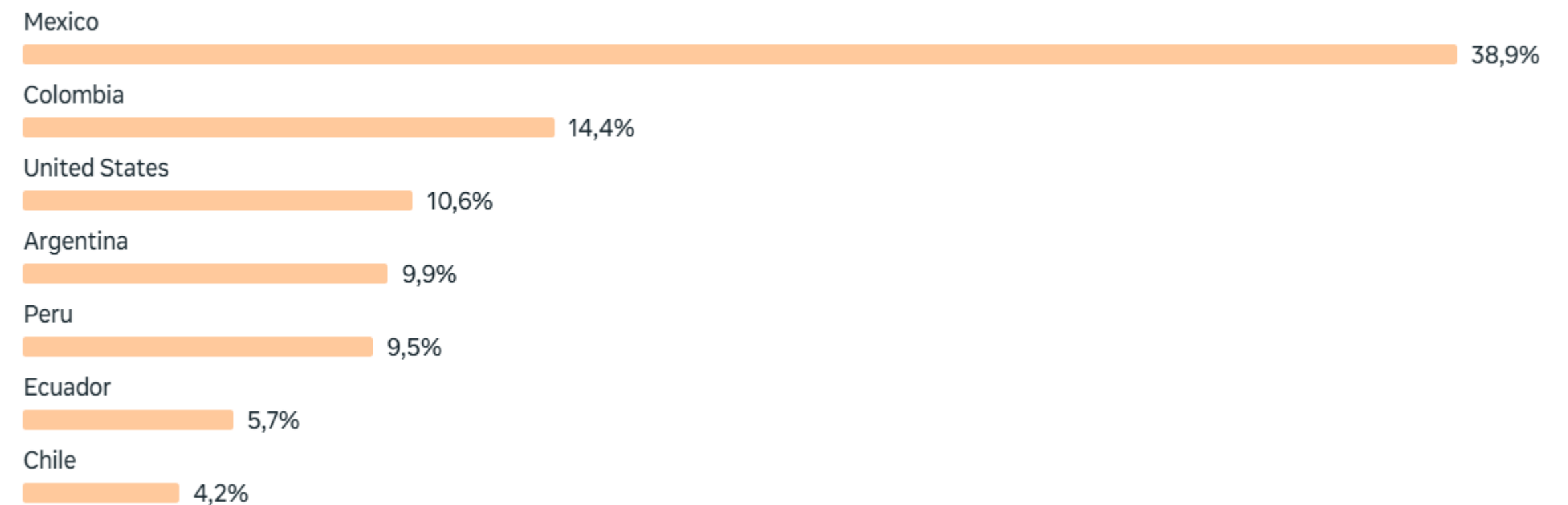
Mujeres

51%

Países interesados

Están diseñadas para calcular el número aproximado de personas de una zona concreta que pueden ver un anuncio publicado por un negocio

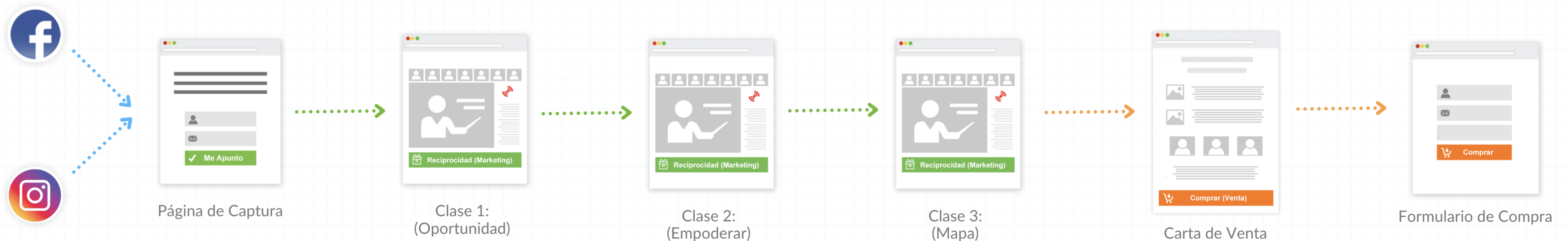
Principales países



1ª Estrategia: Semana de Aprendizaje

10

Esta increíble estrategia consiste en dar 2 o 3 días de contenido gratuito siguiendo la “Secuencia Emocional” te ganas la confianza mostrando el potencial que tiene tu formación y cómo puedes ayudarles. Válidos para ofrecer **formaciones de medio y alto precio**.



¿Resultados conseguidos?



Virginia Schlesinger (Argentina)
Micropigmentación y Tatuaje Areola
“Con 200 dólares de inversión en publicidad vendí 18 mil dólares.”



Alexandra Paz (Colombia)
Estética Profesional Natural
“Con 280 dólares de inversión en publicidad facturó 23 mil dólares”



Marcelo Jafre (Argentina)
Psicólogo
“Invirtiendo 600 dólares en publicidad vendí 15 mil dólares de mi curso.”



Feli Garcia (España)
Escribir mi Libro de Crecimiento Personal
“Con 4.000 dólares de inversión en publicidad facturé 36 mil dólares.”

¿Dónde aprender?



PUBLICADO
Webinars que Venden (WeVe)



PUBLICADO
Lánzate a Facebook (LanFa)

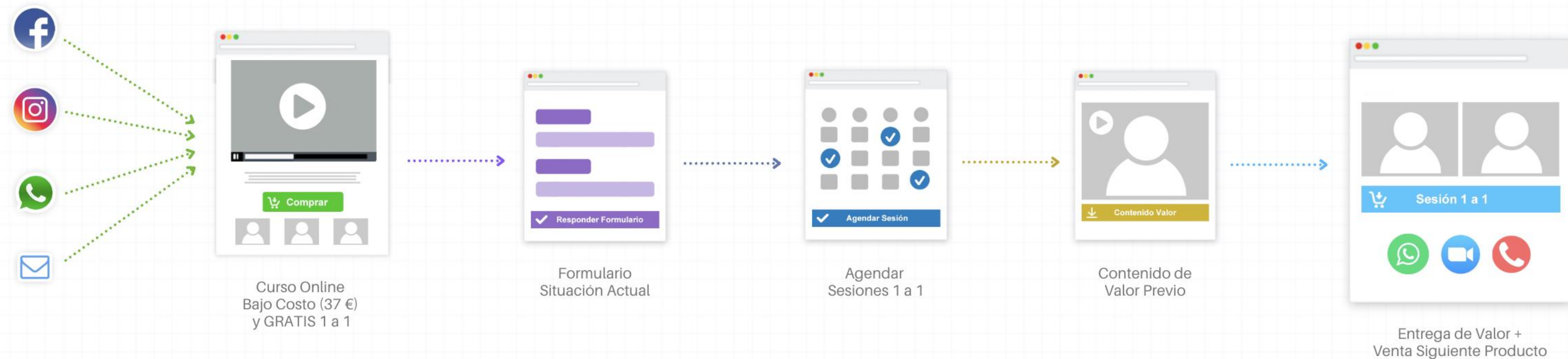


Formaciones con contenido grabado y clases en vivo incluidos en licencias **Vidroop Avanza, Crece y Vuela**.

2ª Estrategia: ABC (Automático Bajo Costo)

11

En esta fácil estrategia luego de crear un simple vídeo ABC de 7 minutos siguiendo nuestra “Secuencia Emocional” de venta, te ganas la confianza mostrando el potencial que tiene tu formación y cómo puedes ayudarles. Válidos para ofrecer **formaciones de bajo, medio y alto precio**.



¿Resultados conseguidos?



Marcela Levrio (Argentina)

Constelaciones Familiares

“En 1 mes ha generado más de 200 ventas automáticas.”



Ana Ledesma (Argentina)

Florista

“En 4 meses ha generado más de 300 ventas automáticas.”



Ali Ochandiano (España)

Nutrición Emocional

“En 2 meses ha generado más de 100 ventas automáticas.”



Monica Vazquez (España)

Baile Flamenco

“En 2 meses ha generado más de 100 ventas automáticas.”

¿Dónde aprender?



PUBLICADO
Ventas Automáticas (VAs)



PUBLICADO
Lánzate a Facebook (LanFa)



Formaciones con contenido grabado y clases en vivo incluidos en licencias **Vidroop Crece y Vuela**.



CalculaSoñadora

+30K al año

Como nos compartiste, Carolina tu objetivo de facturación es de **30K al año**.

Con la CalculaSoñadora vas a ver cómo, con una estrategia sencilla basada en solo 2 cursos bien posicionados, este objetivo no solo es posible, sino alcanzable en menos tiempo del que imaginás.

Esta herramienta exclusiva de Vidroop está diseñada para ayudarte a definir metas anuales claras y aterrizar tus sueños en números reales.



CalculaSoñadora: Mis Productos Oro

MasterClass: #NOMBRE#

Facebook

Taller Online: #NOMBRE#

	Alumnos	Precio	Total	Cada 1 €...	Inversión		Conversión	Alumnos	Precio	Total	Totalísimo	
1º	1º Cuatrimestre (ene-abr)	30	37 €	1.110 €	2,00 €	555 €	2º	30%	9	599 €	5.391 €	6.501 €
3º	2º Cuatrimestre (may-ago)	50	37 €	1.850 €	2,00 €	925 €	4º	30%	15	599 €	8.985 €	10.835 €
5º	3º Cuatrimestre (sep-dic)	60	37 €	2.220 €	2,00 €	1.110 €	6º	30%	18	599 €	10.782 €	13.002 €
					</							

Resumen

Total Anual (Taller + SP): 30.338 €

Facturación Mensual (Media): 2.528 €

Inversión Facebook (Anual): 2.590 €

Cada 1 € invertido... 11,71 €

Retorno de Inversión (ROI) 1.171 %





Resultados con Netflix Formación

Opción 1: Membresía de 27 €/mes

50 socios → $50 \times 27 = 1.350$ €/mes (16.200 €/año)

100 socios → $100 \times 27 = 2.700$ €/mes (32.400 €/año)

200 socios → $200 \times 27 = 5.400$ €/mes (64.800 €/año)

Opción 2: Membresía de 47 €/mes

50 socios → $50 \times 47 = 2.350$ €/mes (28.200 €/año)

100 socios → $100 \times 47 = 4.700$ €/mes (56.400 €/año)

200 socios → $200 \times 47 = 9.400$ €/mes (112.800 €/año)

Opción 3: Membresía de 77 €/mes

50 socios → $50 \times 77 = 3.850$ €/mes (46.200 €/año)

100 socios → $100 \times 77 = 7.700$ €/mes (92.400 €/año)

200 socios → $200 \times 77 = 15.400$ €/mes (184.800 €/año)



Pepitas Vidroop

En **Vidroop** hemos reunido estrategias y aprendizajes que ayudaron a miles de formadores a crecer. Analizando tu caso, sabemos que varias de estas **Pepitas de Oro** pueden marcar una diferencia en tu proyecto.

Aquí te compartimos algunas gratis: ideas simples, prácticas y con gran impacto. A veces, un pequeño ajuste abre la puerta a grandes resultados.

Disfrutá estas pepitas y seguí avanzando hacia tu escuela online soñada.

Enamora Enseñando

Lección 10



Abel Aubone

👉 Mirá el video: <https://bit.ly/La-Leccion-10>



¿Qué vas a descubrir?

Enseñar online y enseñar presencial son como hablar dos idiomas distintos. Para que tus alumnos comprendan, recuerden y apliquen lo que compartís, es clave saber “traducir” tu mensaje al formato digital.

En esta *Pepita Vidroop* te mostramos cómo estructurar un vídeo siguiendo la metodología de 10 pasos del **Método MOL (Maestros OnLine)**, nuestro modelo pedagógico patentado para enseñar por internet.

Descubrirás cómo captar la atención de tus alumnos desde el inicio, mantenerlos conectados y lograr que no solo aprendan, sino que también pongan en práctica lo que aprenden.



¿Qué vas a descubrir?

Muchos formadores entregan contenido gratuito de gran valor en internet... pero al final no venden nada. El problema no es el conocimiento que comparten, sino la falta de una **secuencia emocional** que conecte el interés del alumno con el deseo real de inscribirse en su formación.

Después de 15 años de lanzamientos online, mentorías a miles de formadores y la creación de miles de escuelas online, en Vidroop descubrimos una **estructura de cinco pasos** que transforma a un interesado en cliente comprometido.

En esta Pepita Vidroop vas a conocer cómo funciona esa secuencia emocional y cómo aplicarla para que tu mensaje no solo inspire, sino que también genere ventas reales.

👉 Mirá el video aquí: <https://bit.ly/SecuenciaEmocional>

¿Qué curso crear? Escalera de valor



Abel Aubone

Vidroop.com

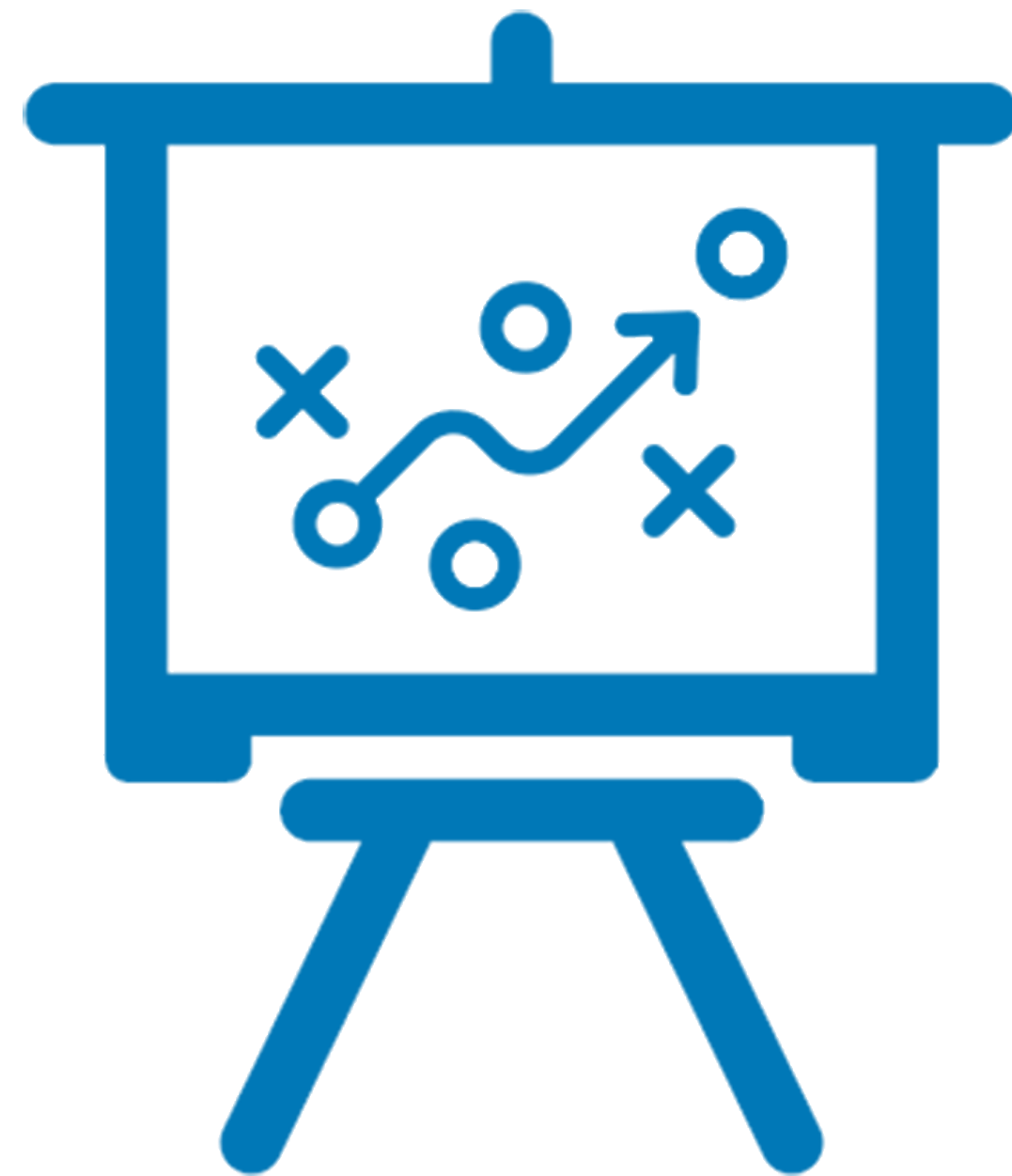


¿Qué vas a descubrir?

Para que una escuela online sea rentable y sostenible, no alcanza con tener un solo curso. La clave está en diseñar una **escalera de valor**, es decir, una estructura de productos que acompañe a tus alumnos paso a paso y les permita seguir aprendiendo con vos.

En esta *Pepita Vidroop* vas a descubrir cómo crear tu propia escalera de valor y, además, conocerás los **10 tipos de cursos online** que podés desarrollar para organizar tu escuela y multiplicar tus oportunidades de ingresos.

👉 Mirá el video aquí: <https://bit.ly/Escalera-de-Valor>



Plan de Carolina

Objetivo Principal

Pasar de vender cursos de forma aislada a tener un **sistema escalable y predecible** que te permita **crecer en ventas** de manera constante mediante publicidad paga y una estructura clara de productos.

Tu meta no es crear más cursos, sino **vender más lo que ya tienes**, organizándolo estratégicamente.



Plan de Carolina

Paso 1: Crear una Escalera de Valor

Actualmente ya vendes cursos online, lo cual es una excelente base. Ahora debemos organizarlos en una **estructura estratégica de tres niveles** para maximizar ingresos.

1 Producto de bajo precio (37–57 €)

Debe ser un curso concreto y práctico dentro de **consumos digitales**, enfocado en un resultado específico y rápido.

→ Función: atraer nuevos compradores y generar primeras ventas constantes.

2 Producto de precio medio (300–500 €)

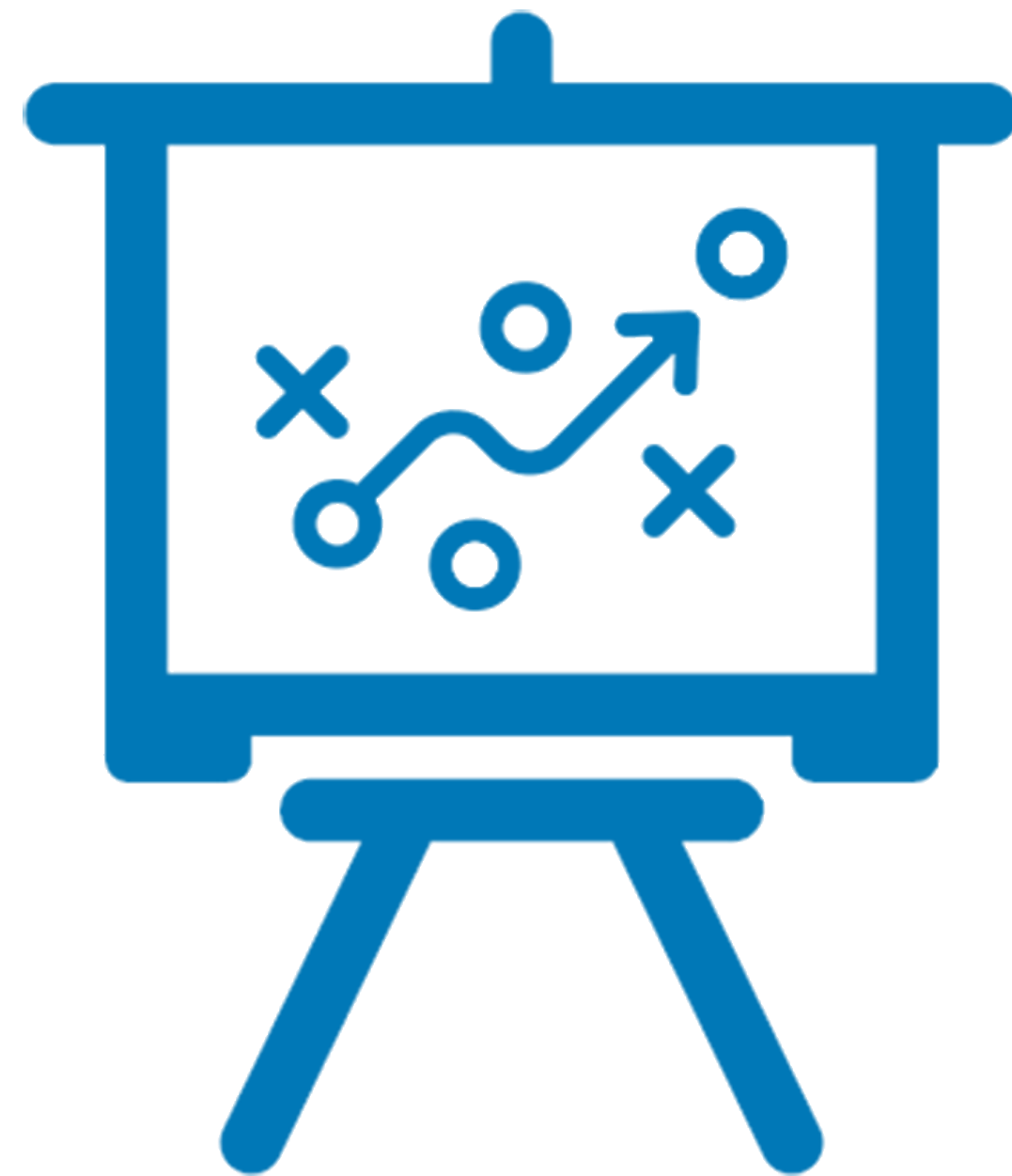
Un programa más estructurado donde el alumno profundice el método y obtenga transformación real.

→ Función: convertir compradores iniciales en clientes de mayor valor.

3 Producto de alto valor (+1000 €)

Puede ser mentoring, programa avanzado o acompañamiento premium.

→ Función: aumentar la facturación total y dejar de depender solo de volumen.



Plan de Carolina

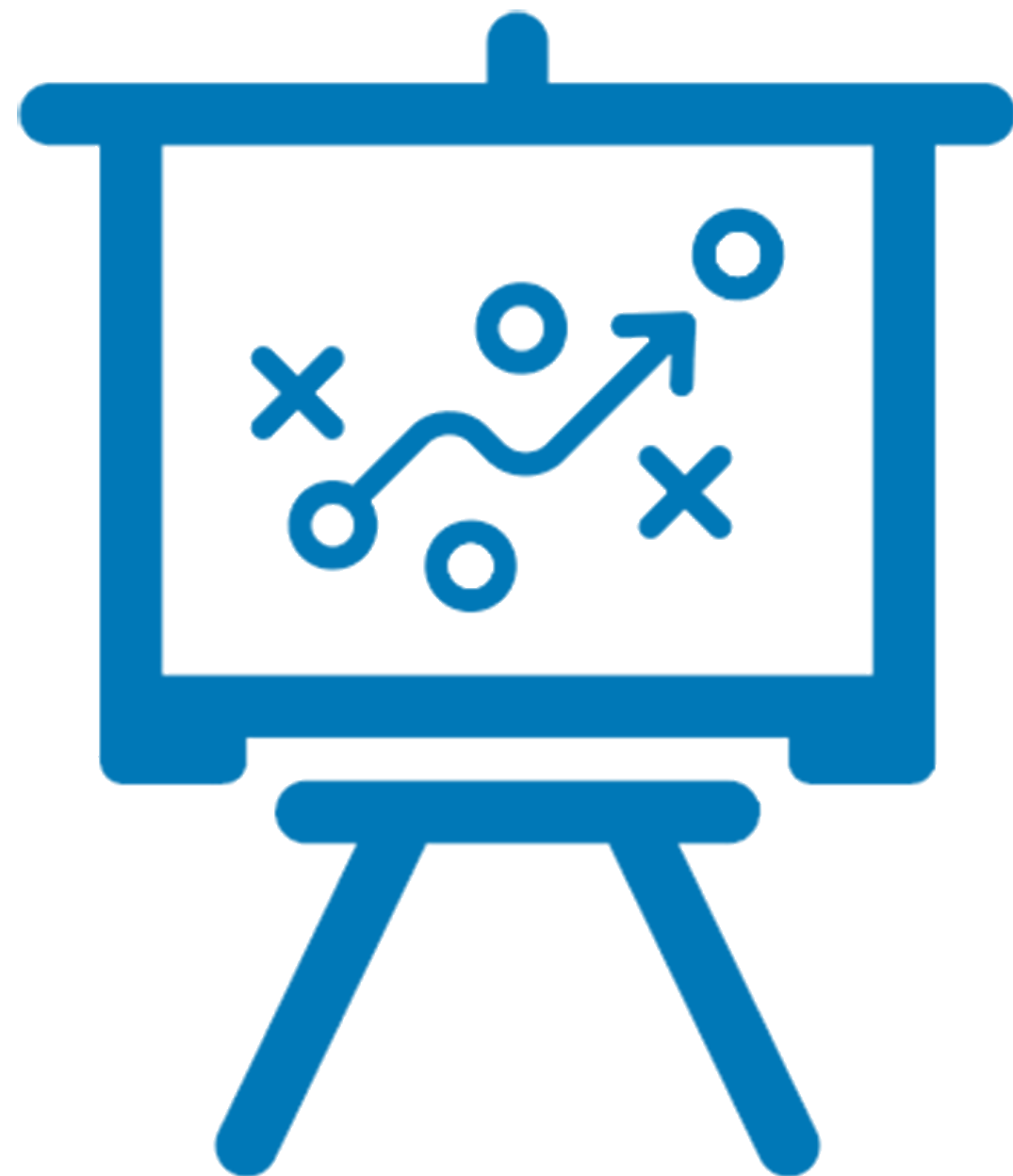
Paso 2: Crear un ABC (Automático Bajo Costo)

Crearás un **video de 7 a 10 minutos** para vender el producto de entrada (37–57 €).

Estructura:

- Problema: confusión o mala gestión en consumos digitales.
- Oportunidad: con método y formación clara se pueden tomar mejores decisiones.
- Presentación del curso de entrada.
- Llamado a la acción directo.
- Después de la compra, se regala una **sesión 1 a 1**.

Objetivo del ABC: vender el producto de entrada de forma automática.



Plan de Carolina

Paso 3: Sesiones 1 a 1 para vender productos mayores

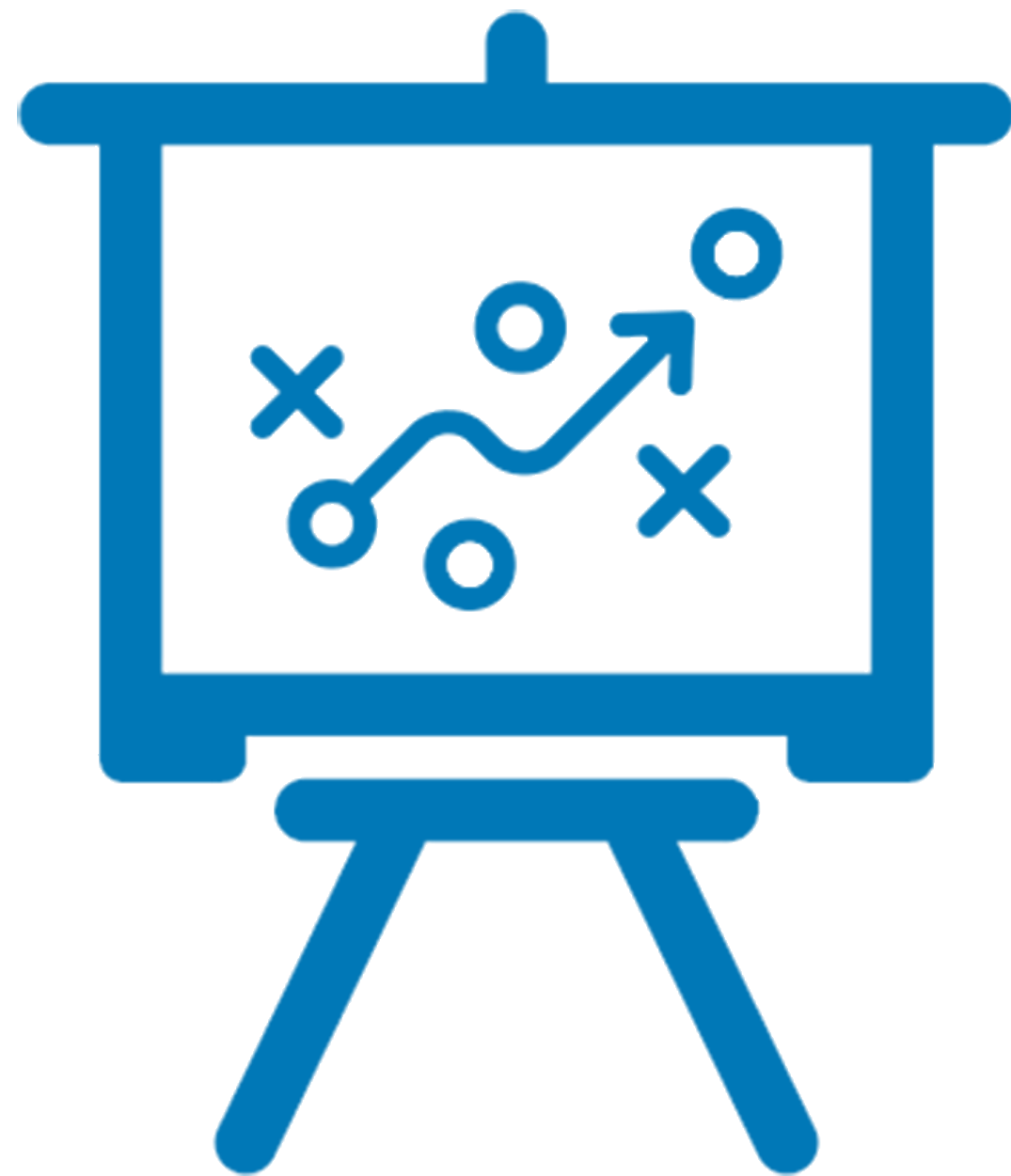
Cada comprador del producto de entrada accede a una **sesión 1 a 1 contigo**.

En esa sesión:

- Analizas su situación.
- Detectas oportunidades de mejora.
- Presentas una **Oferta Irresistible** del programa de 300–500 € y/o el de +1000 €.

Al inicio lo haces tú.

Más adelante puedes delegarlo a un closer.



Plan de Carolina

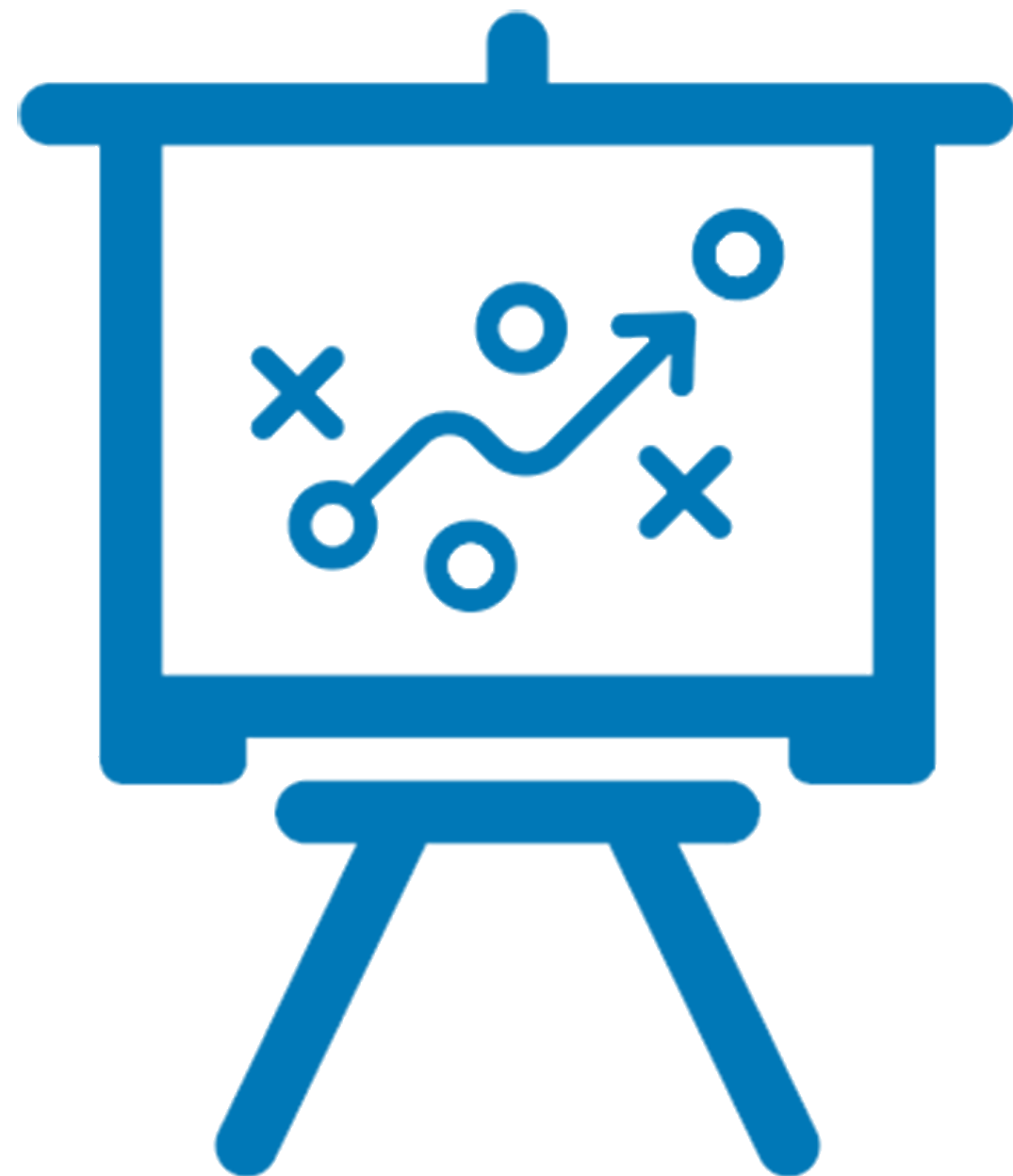
Paso 4: Comenzar con inversión publicitaria

Iniciar con **10–20 €/día en Meta Ads** enviando tráfico al ABC.

Meta inicial:

- Recuperar inversión con el producto de bajo precio.
- Algunos clientes de Vidroop logran multiplicar x2.

Si el sistema responde bien, escalar **15–20% semanal**.



Plan de Carolina

Paso 5: Escalar y delegar las ventas

Cuando la publicidad sea estable:

- Aumentar presupuesto.
- Delegar cierres a un **closer (10% comisión)**.
- Elegir closers según mercado (Latam o Europa).
- Tú te enfocas solo en crear contenido y mejorar formaciones.

Ana Rettberg Ledesma

(Argentina)

Temática: Negocio Flores y Decoración de Bodas

Estrategia: Ventas Automáticas + Sesión 1 a 1

Inversión Publicitaria: 1.000 dólares (al mes)

Ventas del 1º Producto: 39

Precio: 47 dólares (Plan Personalizado)

Venta Productos:

Precio: 1º 579 dólares; 2º 1.499 dólares;
3º 1.999 dólares y 4º 3.299 dólares

Total facturación:

Septiembre = 22.698 dólares (x22 USD)



Ali Ochandiano

(España)

Temática: Peso Saludable

Estrategia de Marketing: ABC + Sesión 1 a 1

Inversión Publicitaria: 3.779 €

Ventas del MasterClass: 87

Precio: 37 € (3.219 €)

Ventas del Sesión 1 a 1: 35 (40% conversión)

Precio: 17 € (595 €)

Ventas de Formación Online: 17 (48% conversión)

Precio: 1.497 € (25.449 €)

Facturación total: 29.263 € (x7,74 €)





Puntos Positivos

Punto 1: Base activa

Ya vendes cursos online, no empiezas desde cero.

Punto 2: Claridad en el objetivo

Quieres **crecer en ventas**, eso facilita la estrategia.

Punto 3: Mentalidad de inversión

Estás listo para invertir en serio, clave para escalar.

Punto 4: Mercado amplio

Los **consumos digitales** permiten crear diferentes niveles de oferta.

Punto 5: Enfoque correcto

Sabes que necesitas **publicidad paga y escalamiento**, exactamente el siguiente paso lógico.

¿Te gustaría que te
ayudemos en estos pasos?

Mapa Formativo Vidroop



> Descargar Mapa Formativo Vidroop: <https://bit.ly/Mapa-Formativo>

Imaginá tener un camino claro y probado que te lleva desde tu primera idea de curso hasta escalar una escuela online capaz de facturar miles de euros y llegar a miles de alumnos. Eso es el **Mapa Formativo de Vidroop**.

Basado en casi 15 años de experiencia y en miles de lanzamientos reales, diseñamos una **metodología de 12 pasos** que cubre todo lo que necesitás:

- Desde **convertir una idea en curso** y crear tu **escuela online**,
- Hasta **gestionar alumnos, campañas publicitarias y ventas automáticas**,
- Y finalmente, **escalar tu negocio al siguiente nivel**.

Cada licencia de Vidroop (Inicia, Avanza, Crece o Vuela) te abre las puertas a un nivel distinto del mapa, con acceso a formaciones específicas, herramientas y plantillas que se adaptan a la etapa en la que te encontrás. Así, siempre sabrás qué paso dar y cómo darlo.

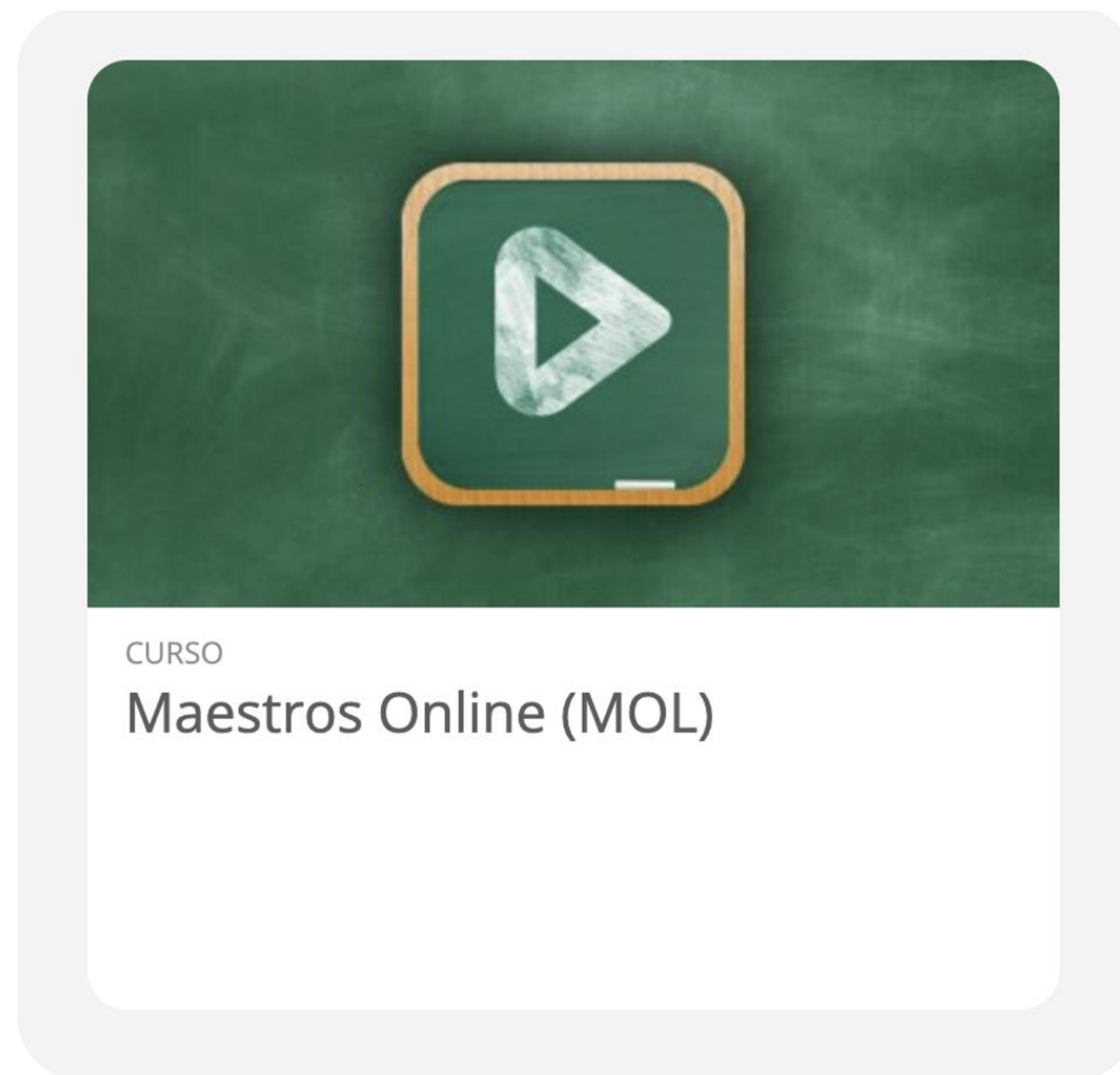
El resultado: un negocio de formación online sólido, escalable y con un sistema que no depende de la suerte, sino de un **plan probado que funciona**.



Mapa Formativo Vidroop

35





Con **Maestros Online** te enseñamos no solo a crear tu primer curso online de bajo costo, sino también cómo prepararlo para que sea la base para tus siguientes productos de alto valor.

Descubrirás cómo emocionar en el online a través de un modelo pedagógico patentado que incluye Neuro Educación, Educación Emocional y PNL enfocado a la formación.

Si ya formas parte de **Vidroop Avanza, Crece o Vuela**, puedes acceder sin costo adicional.

Paso 1: Crear una Escalera de Valor

Actualmente ya vendes cursos online, lo cual es una excelente base. Ahora debemos organizarlos en una **estructura estratégica de tres niveles** para maximizar ingresos.

1 Producto de bajo precio (37–57 €)

Debe ser un curso concreto y práctico dentro de **consumos digitales**, enfocado en un resultado específico y rápido.

→ Función: atraer nuevos compradores y generar primeras ventas constantes.

2 Producto de precio medio (300–500 €)

Un programa más estructurado donde el alumno profundice el método y obtenga transformación real.

→ Función: convertir compradores iniciales en clientes de mayor valor.

3 Producto de alto valor (+1000 €)

Puede ser mentoring, programa avanzado o acompañamiento premium.

→ Función: aumentar la facturación total y dejar de depender solo de volumen.



Con **Top 10 de formaciones online** descubrirás cuáles son los 10 tipos de Cursos Online que puedes crear y cómo diseñarlos con la ayuda de la IA.

Para los clientes Vidroop, está incluido **GRATIS** con la suscripción de **Vidroop Inicia, Avanza, Crece y Vuela**.

Paso 1: Crear una Escalera de Valor

Actualmente ya vendes cursos online, lo cual es una excelente base. Ahora debemos organizarlos en una **estructura estratégica de tres niveles** para maximizar ingresos.

1 Producto de bajo precio (37–57 €)

Debe ser un curso concreto y práctico dentro de **consumos digitales**, enfocado en un resultado específico y rápido.

→ Función: atraer nuevos compradores y generar primeras ventas constantes.

2 Producto de precio medio (300–500 €)

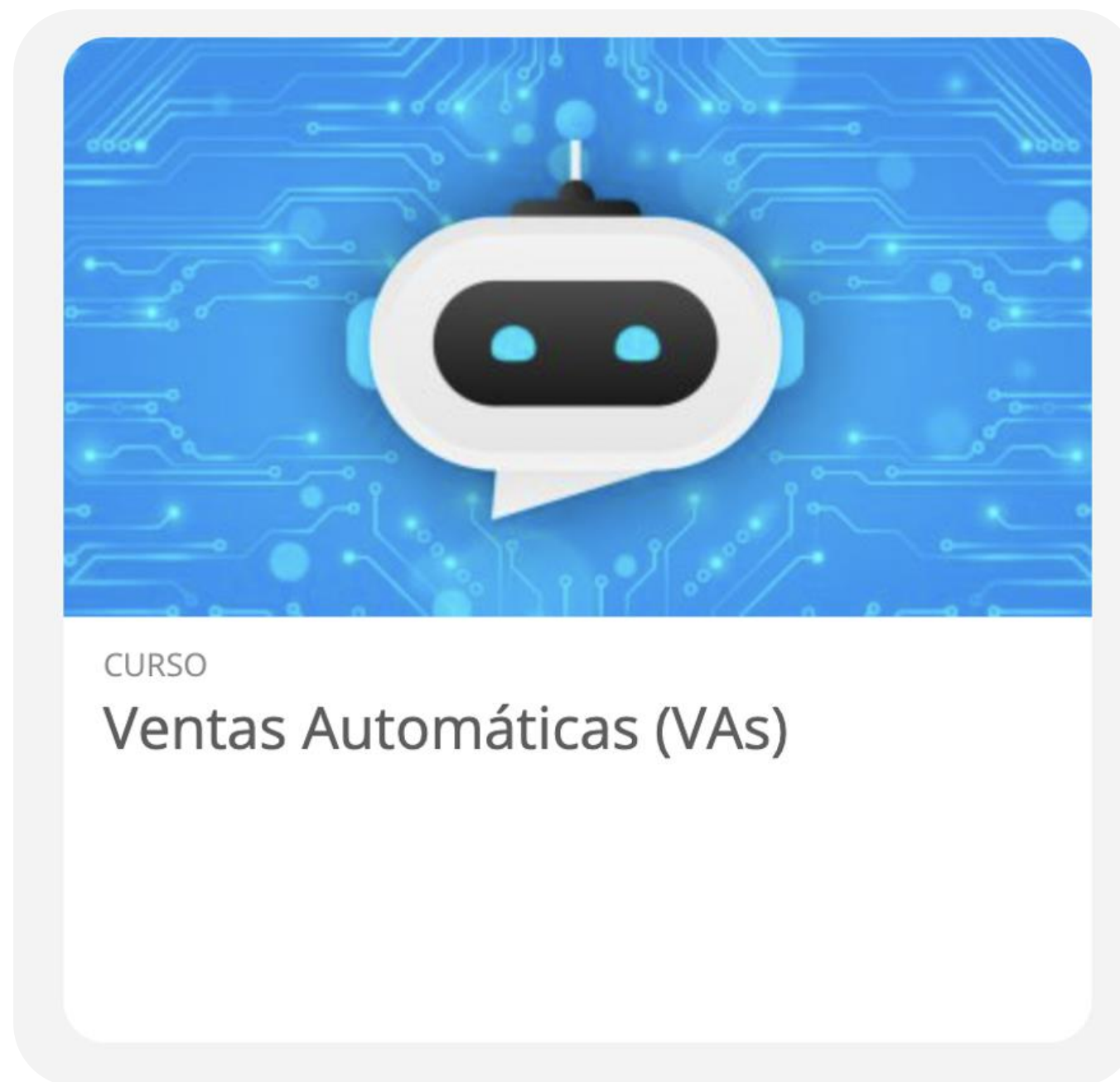
Un programa más estructurado donde el alumno profundice el método y obtenga transformación real.

→ Función: convertir compradores iniciales en clientes de mayor valor.

3 Producto de alto valor (+1000 €)

Puede ser mentoring, programa avanzado o acompañamiento premium.

→ Función: aumentar la facturación total y dejar de depender solo de volumen.



Ventas Automáticas no es solo una estrategia de marketing. Es **una forma de vivir con más libertad, sin dejar de vender.**

Te enseñamos cómo crear estructuras que funcionan solas: mientras estás trabajando en otra cosa, descansando o simplemente viviendo.

Para los clientes Vidroop, está incluido **GRATIS** con la suscripción de **Vidroop Crece y Vuela.**

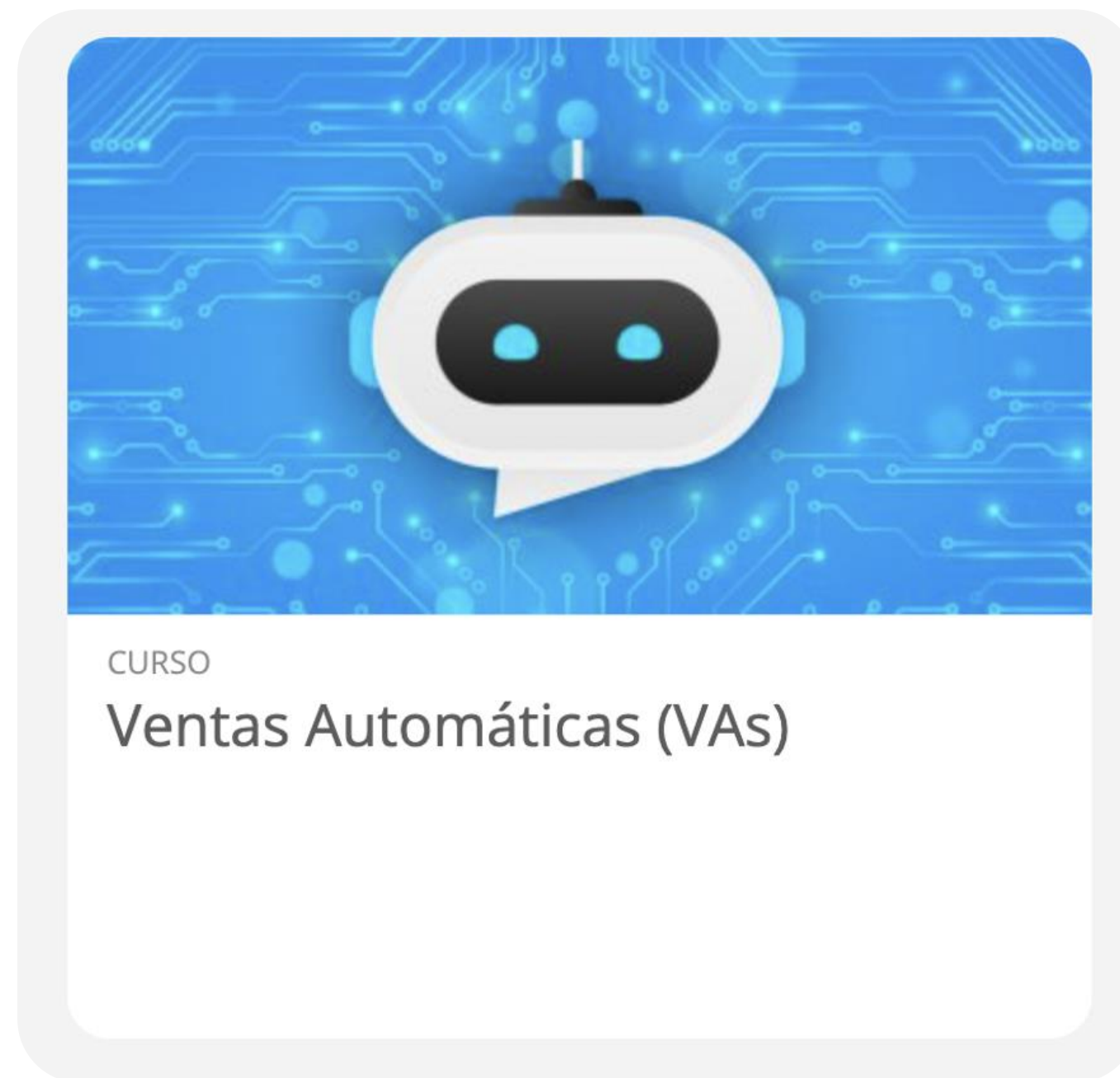
Paso 2: Crear un ABC (Automático Bajo Costo)

Crearás un **video de 7 a 10 minutos** para vender el producto de entrada (37–57 €).

Estructura:

- Problema: confusión o mala gestión en consumos digitales.
- Oportunidad: con método y formación clara se pueden tomar mejores decisiones.
- Presentación del curso de entrada.
- Llamado a la acción directo.
- Después de la compra, se regala una **sesión 1 a 1.**

Objetivo del ABC: vender el producto de entrada de forma automática.



Ventas Automáticas no es solo una estrategia de marketing. Es **una forma de vivir con más libertad, sin dejar de vender.**

Te enseñamos cómo crear estructuras que funcionan solas: mientras estás trabajando en otra cosa, descansando o simplemente viviendo.

Para los clientes Vidroop, está incluido **GRATIS** con la suscripción de **Vidroop Crece y Vuela.**

Paso 3: Sesiones 1 a 1 para vender productos mayores

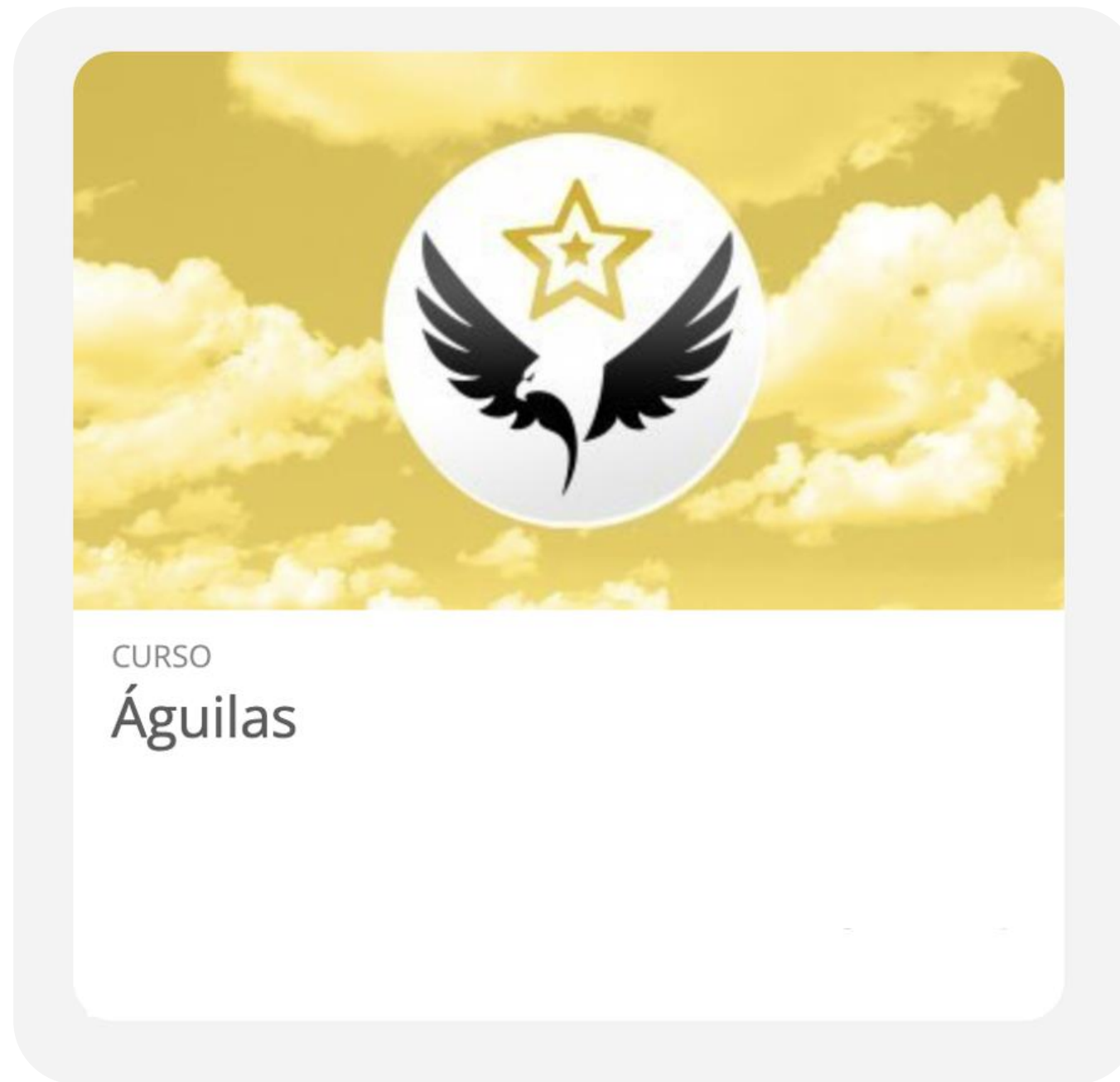
Cada comprador del producto de entrada accede a una **sesión 1 a 1 contigo.**

En esa sesión:

- Analizas su situación.
- Detectas oportunidades de mejora.
- Presentas una **Oferta Irresistible** del programa de 300–500 € y/o el de +1000 €.

Al inicio lo haces tú.

Más adelante puedes delegarlo a un closer.



Con **Aguilas** es una comunidad de formadores donde analizamos los lanzamientos antes y después. Aprendes viendo cómo venden otros.

Para los clientes Vidroop, está incluido **GRATIS** con la suscripción de **Vidroop Avanza, Crece y Vuela**.

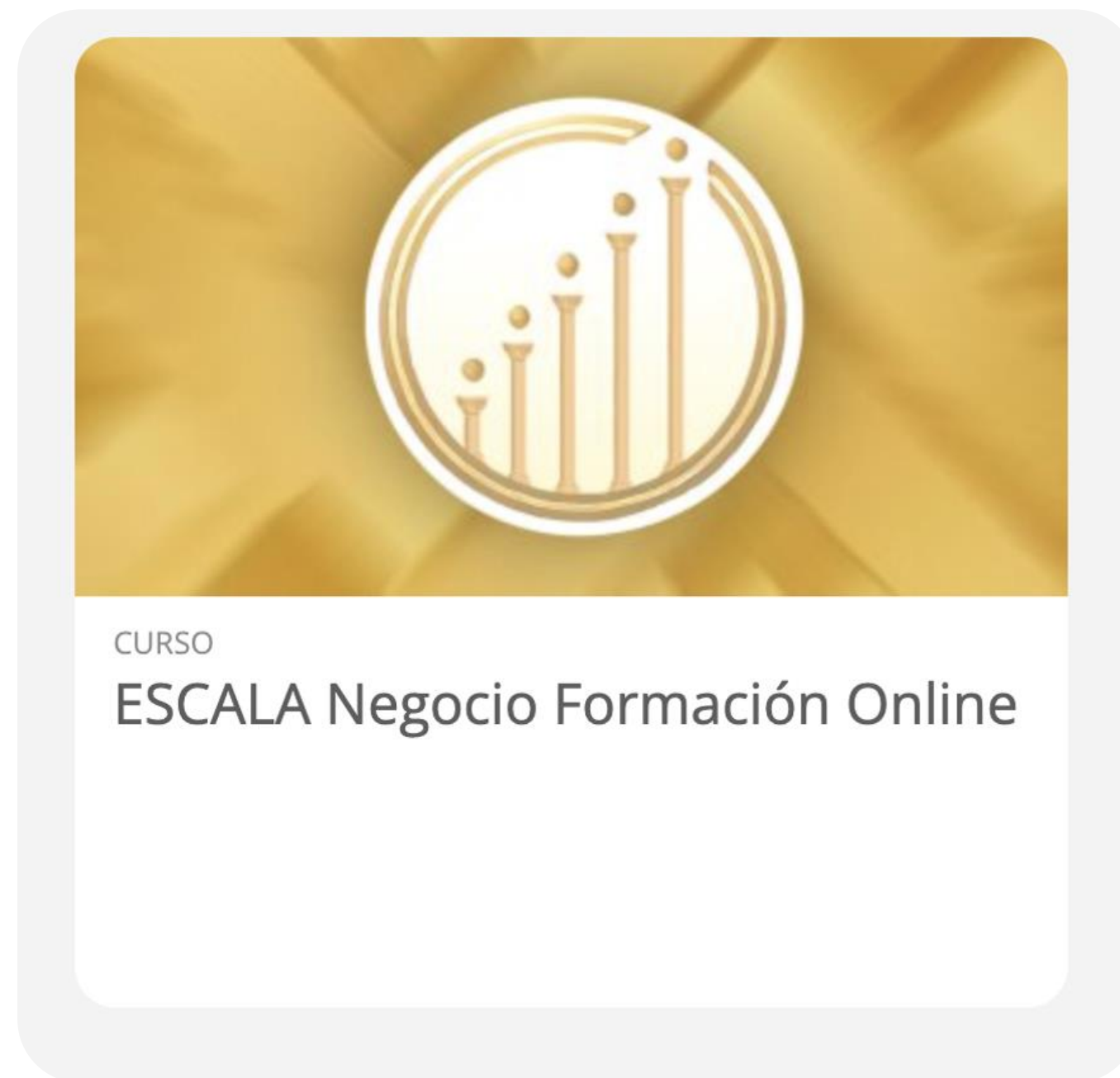
Paso 4: Comenzar con inversión publicitaria

Iniciar con **10–20 €/día en Meta Ads** enviando tráfico al ABC.

Meta inicial:

- Recuperar inversión con el producto de bajo precio.
- Algunos clientes de Vidroop logran multiplicar x2.

Si el sistema responde bien, escalar **15–20% semanal**.



Paso 5: Escalar y delegar las ventas

Cuando la publicidad sea estable:

- Aumentar presupuesto.
- Delegar cierres a un **closer (10% comisión)**.
- Elegir closers según mercado (Latam o Europa).
- Tú te enfocas solo en crear contenido y mejorar formaciones.

Escala es una experiencia pensada para formadores que sienten que han llegado a un punto donde crecer **requiere más esfuerzo del que están dispuestos a dar**. Y que quieren otra forma. Más clara. Más sostenible.

Porque sí, **es posible crecer sin saturarte, sin sobrecargarte, sin poner en riesgo lo que ya lograste**.

Para los clientes Vidroop, está incluido **GRATIS** con la suscripción de **Vidroop Vuela**.

¿Me permitís ayudarles?



Vidroop Inicia año

\$888.799

(\$88.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 500 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine (MOL)
- ✓ Pago anual MOL en vivo

¡Si quiero Iniciar!

1 Primeros
pasos



Vidroop Avanza año

\$1.788.799

(\$178.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 2.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción

¡Si quiero Avanzar!

2 Crear tu
negocio



Vidroop Crece año

\$2.888.799

(\$288.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 5.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Ventas Automáticas
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción
- ✓ Club de Aprendizaje
- ✓ Águilas
- ✓ Presencial Siguiente Nivel (SiNi)

¡Si quiero Crecer!

Precio Web Vidroop.com



Vidroop Vuela año

\$4.488.799

(\$448.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 10.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Ventas Automáticas
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción
- ✓ Club de Aprendizaje
- ✓ Águilas
- ✓ Presencial Siguiente Nivel (SiNi)
- ✓ Escala
- ✓ Escribir Mi Libro

¡Si quiero Volar!



Vidroop Inicia año

\$888.799

(\$88.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 500 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine (MOL)
- ✓ Pago anual MOL en vivo

¡Si quiero Iniciar!

Vidroop Avanza año

\$1.787.799

(\$178.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 2.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción

¡Si quiero Avanzar!

Vidroop Crece año

\$2.888.799

(\$288.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 5.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Ventas Automáticas
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción
- ✓ Club de Aprendizaje
- ✓ Águilas
- ✓ Presencial Siguiente Nivel (SiNi)

¡Si quiero Crecer!

Vidroop Vuela año

\$4.488.799

(\$448.799 mes)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 10.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Ventas Automáticas
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción
- ✓ Club de Aprendizaje
- ✓ Águilas
- ✓ Presencial Siguiente Nivel (SiNi)
- ✓ Escala
- ✓ Escribir Mi Libro

¡Si quiero Volar!

1 Primeros
pasos

2 Crear tu
negocio

Precio Web Vidroop.com



Vidroop Inicia año ~~\$ 888.799~~

\$699.000

(Ahorro -\$1897.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
 - ✓ Productos ilimitados
 - ✓ 500 alumnos
- Formaciones Destacadas**
- ✓ Maestros OnLine (MOL)
- Bonus Especial**
- ✓ Maestros OnLine: Edición en Vivo

Por sólo \$ 1915 al día

Negocio y Formación al precio de un café

1 Primeros pasos

Vidroop Avanza año ~~\$1.787.799~~

\$1.429.000

(Ahorro -\$ 358.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
 - ✓ Productos ilimitados
 - ✓ 2.000 alumnos
- Formaciones Destacadas**
- ✓ Maestros OnLine
 - ✓ Webinars que Venden
 - ✓ Lánzate a Facebook
 - ✓ Emprender desde la Emoción
- Bonus Especial (\$971.037)**
- ✓ Maestros OnLine (toda la vida)

Por sólo \$ 3.915 al día

Negocio y Formación al precio café y tostadas

2 Crear tu negocio

Vidroop Crece año ~~\$ 2.888.799~~

\$2.299.000

(Ahorro -\$ 589.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
 - ✓ Productos ilimitados
 - ✓ 5.000 alumnos
- Formaciones Destacadas**
- ✓ Maestros OnLine
 - ✓ Ventas Automáticas
 - ✓ Webinars que Venden
 - ✓ Lánzate a Facebook
 - ✓ Emprender desde la Emoción
 - ✓ Club de Aprendizaje
 - ✓ Águilas: Feedback Lanzamientos
 - ✓ Presencial Siguiendo Nivel (SiNi)
- Bonus Especiales (\$2.651.166)**
- ✓ Maestros OnLine (toda la vida)
 - ✓ 1 curso Vidroop toda la vida

Por sólo \$ 6.298 al día

Negocio y Formación precio sándwich y bebida

Pago Contado -20%

Vidroop Vuela año ~~\$ 4.488.799~~

\$3.589.000

(Ahorro -\$ 899.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
 - ✓ Productos ilimitados
 - ✓ 10.000 alumnos
- Formaciones Destacadas**
- ✓ Maestros OnLine
 - ✓ Ventas Automáticas
 - ✓ Webinars que Venden
 - ✓ Lánzate a Facebook
 - ✓ Emprender desde la Emoción
 - ✓ Club de Aprendizaje
 - ✓ Águilas: Feedback Lanzamientos
 - ✓ Presencial Siguiendo Nivel (SiNi)
 - ✓ Escala
 - ✓ Escribir Mi Libro
- Bonus Extra (\$7.699.022)**
- ✓ Maestros OnLine (toda la vida)
 - ✓ 3 cursos Vidroop (toda la vida)
 - ✓ Escribir Mi Libro (toda la vida)

Por sólo \$ 9.832 al día

Negocio y Formación al precio hamburguesa



Vidroop Inicia año ~~\$ 888.799~~

\$699.000

(Ahorro -\$1897.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 500 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine (MOL)

Bonus Especial

- ✓ Maestros OnLine: Edición en Vivo

Por sólo \$ 1915 al día

Negocio y Formación al precio de un café

1 Primeros
pasos

Vidroop Avanza año ~~\$1.787.799~~

\$1.429.000

(Ahorro -\$ 358.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 2.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción

Bonus Especial (\$971.037)

- ✓ Maestros OnLine (toda la vida)

Por sólo \$ 3.915 al día

Negocio y Formación al precio café y tostadas

2 Crear tu
negocio

Vidroop Crece año ~~\$ 2.888.799~~

\$2.299.000

(Ahorro -\$ 589.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 5.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Ventas Automáticas
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción
- ✓ Club de Aprendizaje
- ✓ Águilas: Feedback Lanzamientos
- ✓ Presencial Siguiente Nivel (SiNi)

Bonus Especiales (\$2.651.166)

- ✓ Maestros OnLine (toda la vida)
- ✓ 1 curso Vidroop toda la vida

Por sólo \$ 6.298 al día

Negocio y Formación precio sándwich y bebida

Pago Contado **-20%**

Vidroop Vuela año ~~\$ 4.488.799~~

\$3.589.000

(Ahorro -\$ 899.799)

- ✓ Formaciones y mapas ilimitados
- ✓ Productos ilimitados
- ✓ 10.000 alumnos

Formaciones Destacadas

- ✓ Maestros OnLine
- ✓ Ventas Automáticas
- ✓ Webinars que Venden
- ✓ Lánzate a Facebook
- ✓ Emprender desde la Emoción
- ✓ Club de Aprendizaje
- ✓ Águilas: Feedback Lanzamientos
- ✓ Presencial Siguiente Nivel (SiNi)
- ✓ Escala
- ✓ Escribir Mi Libro

Bonus Extra (\$7.699.022)

- ✓ Maestros OnLine (toda la vida)
- ✓ 3 cursos Vidroop (toda la vida)
- ✓ Escribir Mi Libro (toda la vida)

Por sólo \$ 9.832 al día

Negocio y Formación al precio hamburguesa

Mira a lo que han conseguido clientes Vidroop
gracias a nuestro acompañamiento e inspiración...



Ventas clientes Vidroop que asistieron a nuestra formación presencial Siguiente Nivel (SiNi)

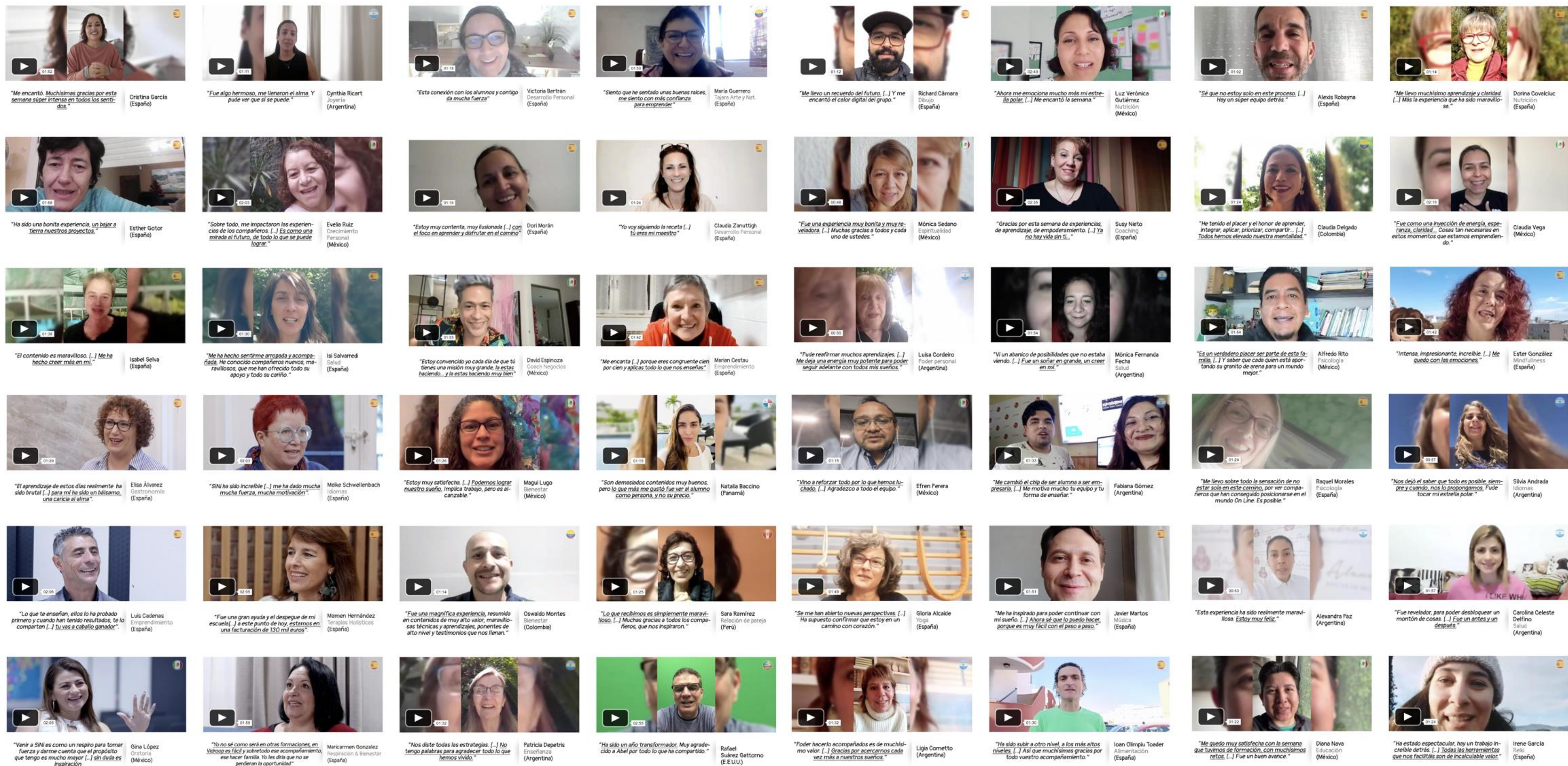
4.117.578,54 dólares

11.151 formaciones online

¿Te gustaría ver un
vídeo tuyo del futuro?

Más de 1.000 historias que inspiran...

78



¿Creamos juntos de la mano Tu Negocio Formación Online?

